

A close-up photograph of a woman with long, dark, wavy hair. She is looking slightly to the right with a soft expression. She is applying a dark red lipstick to her lips using a black and gold lipstick tube. She is wearing gold hoop earrings and a gold chain necklace. The background is a blurred, light-colored wall.

SALES LEADER TITEL- STEIGERUNGSPROGRAMM

Q4/24 (bis 30.12.24)

TEILNEHMER: Sales Leaders bis September 2024 ernannt

LAUFZEIT: Oktober bis Dezember 24

VORAUSSETZUNG: 1 neue G1 Ernennung mit 80€ Erstauftrag

BEDINGUNGEN:

1. Steigere im Oktober, November und Dezember deinen höchst erreichten Sales Leader Titel aus dem Zeitraum von **C1 - C9 2024** und du bekommst einen Bonus.

(Die Steigerung des Titels im **Oktober, November und Dezember richtet** sich **IMMER** zu **dem höchst erreichten Titel aus C1-C9/24**)

2. Anspruch auf einen Bonus hast du, wenn du **die Voraussetzung** erfüllt hast und die **Höhe des Bonus** orientiert sich dann nach **dem neuen erreichten (gesteigerten) Sales Leader Titel** (bei der Erfüllung **aller** **aufgeführten Sales Leader Titel-Konditionen** aus der Tabelle) **zum höchst erreichten Titel aus C1-C9/24** in jedem Monat

BONUS-AUSZAHLUNG: Für Oktober → im November | für November → in Dezember | für Dezember → in Januar 25

SALES LEADER TITEL KONDITIONEN

Neuer, mindestens um 1 Titel gesteigerter Sales Leader Titel aus C1-C9/24	Aktive G1 Beauty-Berater*innen	Eigenbruttoumsatz (PAS)	Gruppenbruttoumsatz (GAS)	Dein BONUS
Junior Koodinator	3	100€	750€	50€
Koodinator	5	100€	1.700€	80€
Senior Koodinator	7	100€	3.200€	130€
Top Koodinator	10	100€	4.500€	180€
Junior Leader	15	100€	8.000€	250€
Leader	20	100€	15.000€	300€
Senior Leader	40	100€	28.000€	350€
Top Leader	60	100€	40.000€	400€
Junior Manager	90	100€	63.000€	450€
Manager	120	100€	115.000€	500€
Senior Manager	150	100€	230.000€	550€
Top Manager	200	100€	460.000€	600€

Gruppenbruttoumsatz (GAS) der 1. und 2. Generation zusammengezählt: Gesamtauftragswert des Teams (alle 2 Generationen, abzüglich Rücksendungen) einschließlich des Eigenbruttoumsatzes (PAS) des Sales Leaders in einem Monat (Kund*innen-Preise).

Aktive Avon Beauty-Berater*in: Beauty-Berater*in mit Aufträgen über 1 € Netto.

TEILNAHMEBEDINGUNGEN:

- Das Sales Leader Programm richtet sich an alle **Sales Leader bis SEPTEMBER** ernannt
- Wettbewerbszeitraum: Oktober bis 30. Dezember 2024

Voraussetzung : 1. Mindestens 1 G1 Ernennung mit einem **Erstauftrag** von mindestens **80€** in jedem Monat

Bedingungen separat für jeden Monat:

Steigere deinen **höchst erreichten Sales Leader Titel** aus dem Zeitraum von **C1 - C9 2024** und du bekommst einen Bonus.
(Die Steigerung des Titels im **November** und **Dezember** richtet sich eben falls zu dem **höchst erreichten Titel aus C1-C9/24**).

Auszahlung des erreichten Bonus:

Anspruch auf eine Bonus Auszahlung hast du, sobald du die **Voraussetzung** (siehe unter Voraussetzung) erreicht hast und deinen höchst erreichten Titel aus C1-C9/24 um mindesten 1 Level gesteigert hat. Die Höhe der Bonus Auszahlung orientiert sich pro Monat immer nach **dem neuen erreichten (gesteigerten) Sales Leader Titel** (bei der Erfüllung **aller aufgeführten Sales Leader Titel-Konditionen** aus der Tabelle) **zum höchst erreichten Titel aus C1-C9/24**.

Oktober: Du bekommst einen **Bonus**, wenn du die **Voraussetzung** und **deinen höchst erreichten Sales Leader Titel aus C1-C9/24 mindestens um einen Titel steigert**. Der Bonus vom Oktober richtet sich nach dem neu erreichten (gesteigerten) Sales Leader Titel bei der **Erfüllung aller aufgeführten Konditionen** aus der Tabelle und der **Erfüllung der Voraussetzung**.
Auszahlung des Bonus im November 24.

November: Du bekommst einen **Bonus**, wenn du die Voraussetzung und **deinen höchst erreichten Sales Leader Titel aus C1-C9/24 mindestens um einen Titel steigert**. Der Bonus vom November richtet sich nach dem neu erreichten (gesteigerten) Sales Leader Titel bei der **Erfüllung aller aufgeführten Konditionen** aus der Tabelle und der **Erfüllung der Voraussetzung**.
Auszahlung des Bonus → Dezember 24.

Dezember: Du bekommst einen **Bonus**, wenn du die Voraussetzung und **deinen höchst erreichten Sales Leader Titel aus C1-C9/24 mindestens um einen Titel steigert**. Der Bonus vom Dezember richtet sich nach dem neu erreichten (gesteigerten) Sales Leader Titel **bei der Erfüllung aller aufgeführten Konditionen** aus der Tabelle und der **Erfüllung der Voraussetzung**.
Auszahlung des Bonus im Januar 25.

Gesamtumsatz (AWS) Definition: Alle lieferbaren Produkte aus allen Bestellungen, die innerhalb des angegebenen Zeitraumes bestellt werden (ausgenommen evtl. Gebühren, Gutschriften und Rücksendungen) werden im Bruttowert (Kund*innenpreise) zusammengezählt. Zurzeit nicht lieferbare (rote) Produkte zählen in der Bestellung/dem Monat, in dem sie ausgeliefert werden. Rücksendungen werden in dem Monat /Quartal von dem Gesamt-Bruttobestellwert abgezogen, in dem die Rücksendung bearbeitet wird. Der Gesamtumsatz wird im jeweiligen Monat kumuliert.

***Aktive Avon Beauty-Berater*in:** Avon Beauty-Berater*in mit einer Bestellung über 1 € Netto. Achtung: Eine Person, die einem Monat eine höhere Rücksendung als Bestellung hat, weniger als 1 € Netto Bestellwert oder nur Broschüren / andere gedruckte Unterlagen / Verkaufshilfen bestellt, wird trotz Bestellung und evtl. mehr als 1 € Netto vom System als nicht aktiv gewertet.

AVON behält sich vor: Sollte sich während oder nach der Laufzeit des Programmes zeigen, dass ein Sales Leader / eine Beauty-Berater*in einen Incentive-Preis durch betrügerische Absichten erreicht hat, so wird dieser sofort aus den laufenden Programmen ausgeschlossen und eventuelle Prämien werden Ihm/Ihr in Rechnung gestellt bzw. bei einem Extra Bonus wird dieser nicht ausbezahlt. Des Weiteren ist für diesen Sales Leader/ Beauty-Berater*in jede weitere Teilnahme an künftigen Preisprogrammen ausgeschlossen.

Avon Cosmetics GmbH behält sich vor, das Preisprogramm jederzeit anzupassen oder zu verändern. Alle Angaben sind ohne Gewähr. Irrtum und Änderungen vorbehalten.

SALES LEADER TITEL KONDITIONEN

Neuer, mindestens um 1 Titel gesteigerter Sales Leader Titel aus C1-C9/24	Aktive G1 Beauty-Berater*innen	Eigenbruttoumsatz (PAS)	Gruppenbruttoumsatz (GAS)	Dein BONUS
Junior Koodinator	3	100€	750€	50€
Koodinator	5	100€	1.700€	80€
Senior Koodinator	7	100€	3.200€	130€
Top Koodinator	10	100€	4.500€	180€
Junior Leader	15	100€	8.000€	250€
Leader	20	100€	15.000€	300€
Senior Leader	40	100€	28.000€	350€
Top Leader	60	100€	40.000€	400€
Junior Manager	90	100€	63.000€	450€
Manager	120	100€	115.000€	500€
Senior Manager	150	100€	230.000€	550€
Top Manager	200	100€	460.000€	600€

Gruppenbruttoumsatz (GAS) der 1. und 2. Generation zusammengezählt: Gesamtauftragwert des Teams (alle 2 Generationen, abzüglich Rücksendungen) einschließlich des Eigenbruttoumsatzes (PAS) des Sales Leaders in einem Monat (Kund*innen-Preise).
Aktive Avon Beauty-Berater*in: Beauty-Berater*in mit Aufträgen über 1 € Netto.